

ОНЛАЙН ИЗЛОЖЕНИЯ, ДИГИТАЛНИ ПРЕЗЕНТАЦИИ И СЪДЪРЖАНИЕ

Ограниченията в пътуването, посещенията на бизнеса и несигурността в икономиката промениха фундаментално начина ни на презентирание и продажба на стоки услуги. Производителите на технологии, машини и софтуер работят все по-усилено върху дигиталното си присъствие и начините на презентация с цел достигане на възможно най-голям брой клиенти.



I. КАКВО СЕ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ПОСЛЕДНИТЕ ДВЕ ГОДИНИ

Световно известни изложения в Германия, Италия, Китай, както и у нас се отлагат във времето или отказват за неопределен период. Присъствените изложения безспорно са място, на което производителите на мебели, интериорен дизайн и професионалисти в бранша се запознават с новите технологии, начини на производство и иновационни продукти. При липсата на изложения много от новите продукти и технологии се отлагат във времето или не достигат до потребителите чрез традиционните изложения.

II. КАК РЕАГИРА БИЗНЕСА

Голяма част от производителите и техните служители са обучавани десетилетия как да презентират по време на изложения, да продават на място при клиент и да канят гости в шоурумите си. Огромни маркетингови екипи се грижат целогодишно за всички изложения в световен мащаб.

С липсата на присъствени изложения, бизнесът реагира изключително бързо на невъзможността за присъствени посещения, като дигитализира своите изложения под форма-

та на онлайн изложения, работи две години върху увеличаване на дигиталното си присъствие и презентационните методи, които не бяха приоритет за сметка на принтирани брошури, а в днешно време основния начин за презентация е онлайн и дигиталните средства са най-важния инструмент на търговски отдели.

III. ДОБРИ ПРАКТИКИ HOMAG GROUP

Добър пример за цялостна онлайн трансформация демонстрира производителя на машини, софтуер и технологии в бранша HOMAG Group, работейки усилено за поддържане на професионалното ниво на търговски, сервизен и обучителен отдели.

Дори при невъзможност за посещения, липса на изложения и ограничен достъп до клиентите си, както и затруднения с доставките на материали, инфлация и множество предизвикателства в бизнеса, HOMAG Group увеличи обема на нови поръчки през 2021 година с цели 82%. Повече информация по темата можете да намерите на:

<https://www.homag.com/en/news-events/news/article/homag-group-heading-for-a-record-year>



В тази статия ще разкажем повече за новите технологии и начини на презентация, които HOMAG Group имплементираха през последните две години.

1. LIVE.HOMAG

Поради ограниченията във възможностите за международни пътувания, както поставяйки здравето и безопасността на служителите и клиенти на първо място, онлайн стриймингът Live.HOMAG помогна на света да се доближи до машините и софтуерните решения на HOMAG, като представи сесии Live.Webinar, Live.Connect, Live.Explore и Live.Forum, които позволиха на участниците да се запознаят с най-новите технологии на HOMAG, да задават въпроси на продуктовите експерти и дори да разгледат виртуален 3D шоурум.

Участниците се присъединиха към Live.HOMAG от над 90 страни по света и имаха възможност да гледат над 50 различни теми на Live.Webinar, да поискат индивидуални демонстрации по 16 уникални теми на Live.Connect, да гледат експертни дискусии по най-важните нови теми в индустрията в четири презентации на Live.Forum и да чуят от продуктовите експерти на HOMAG за иновациите в шест уникални видеоклипа на Live.Explore.

Основен плюс на онлайн изложенията е, че всички сесии и дигитални материали се съхраняват и дори и да не намерите време да присъствате, можете да разгледате по-късно на спокойствие.

За повече информация:

<https://live.homag.com/>

2. HOMAG И WEINMANN TREFF 2021

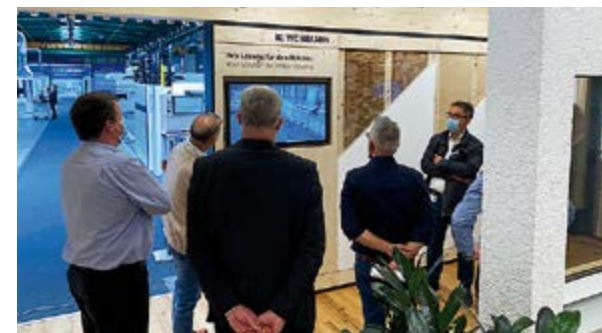
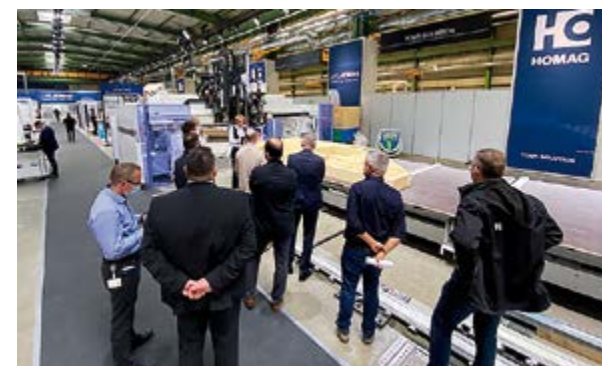
От 25 октомври до 19 ноември 2021 г. HOMAG и WEINMANN представиха интересни новости за машини, производствени линии, дигитални продукти и производствени методи в дървообработването и строителството на дървени конструкции на своите HOMAG Treff и WEINMANN Treff 2021.

Събитията и демонстрациите „лице в лице“ в Холцброн, Херцброк и Санкт Йохан бяха придружени от добре познатия онлайн формат Live.HOMAG на адрес live.homag.com с вебинари и промоционални видеоклипове по ключови теми и акценти.

Наред с множество продукти, HOMAG представи темите за интелигентна автоматизация, оптимизация на процесите и по-нататъшно развитие на мобилната работа. Посетителите се запознаха и с това как могат да използват дигиталните асистенти на HOMAG за повишаване на производителността и ефективността, като в същото време се гарантира устойчивост.

Дигиталните асистенти в производството на умните решения, които помагат на професионалистите през последната година. Благодарение на тях не е необходимо да закупувате скъпи софтуерни системи, изискващи огромен административен ресурс за управление и непрекъснато въвеждане на данни, както и сървърно и други хардуерно оборудване, за да можете да стартирате софтуерните решения. Използвайки дигиталните продукти на HOMAG Group можете да:

- Оптимизирате разкроя си онлайн
- Да генерирате нестинг планове онлайн
- Да управлявате своите инструменти, като циркулярни дискове, фрезери и други. Техния полезен живот, брой заточвания и складови наличности
- Автоматично да променяте настройките за разкрой спрямо използваните инструменти, машина и обработвани материали
- Да сортирате детайлите си преди монтаж
- И много други



За повече информация за дигиталните инструменти на HOMAG Group, сме разработили специализиран уеб сайт, който потребителите могат да използват с цел документация и обучения: <https://docs.homag.cloud/>

Повече информация за дигиталните асистенти можете да намерите на следния адрес:

<https://www.homag.com/en/products/software#index-4>

3. САМОСТОЯТЕЛНИ ДИГИТАЛНИ ПРЕЗЕНТАЦИИ

Благодарение на непрекъснатите инвестиции в насока онлайн презентации и изложения, както и преквалификацията на търговските представители, срещите с клиенти също се извършват на иновативно ниво. HOMAG Group презентира своите технологии, машини и оборудване онлайн на клиентите си в индивидуални срещи за всеки проявил интерес към даден продукт. Заедно с търговски представители на МОС Роботикс България, срещите с клиенти никога не са били поинформативни и професионални.

Свързвайки се със снимачен екип в шоурумите на HOMAG на клиентите се предоставя възможността да участват в онлайн презентации на всеки един продукт, като детайлно се представят всички опции, произвеждат се примерни детайли със стандартни или дори с материали на клиента, като мострите се изпращат до клиента след презентацията. Огромен плюс за разлика от организирани изложения е персоналното внимание, което всеки клиент получава. По време на изложение, посещавано от хиляди клиенти, търговските екипи не могат да отделят персонално толкова много време на клиентите, не разполагат с всички модели машини, а също така не могат и да спрат демонстрацията и да се приближат до конкретна част от машината или да демонстрират определена функция. Организирайки онлайн презентации, всичко това е възможно без необходимостта от запазване на часове месеци по-рано, организация по пътуване и посещение на производствените бази, както и инвестиция от страна на клиента. Разбира се онлайн срещите не ограничават посещенията на живо, но спестяват много време и ресурси, съобразявайки се с динамиката на ежедневието ни и ангажираността на клиентите ни. За организиране на онлайн презентация, свържете се с нашия търговски отдел.

4. КАК РЕАГИРАХМЕ И НИЕ В БЪЛГАРИЯ

Като представител на HOMAG Group, МОС Роботикс непрекъснато поддържа професионалното ниво на презентирани демонстрация на нови технологии, машини и софтуерни продукти. В шоурума ни в град Варна, можем да ви демонстрираме различни типове машини, софтуерни продукти, технологии за следене на ефективността като Machine Monitoring and Reporting (MMR), както и производствените асистенти като например – Комплектът за Управление на Кантовете:

<https://www.homag.com/en/product-detail/edgeband-management-set>

Към момента шоурума във Варна е оборудван с EDGETEQ S-500, LOORTEQ O-300, а след ТехноМебел 2022 през април месец

ще добавим и DRILLTEQ V-500, CABTEQ S-250, SAWTEQ B-300, EDGETEQ S-200 и XES 200 машини. Всички машини са инсталирани и подготвени за демонстрация при запитване от клиенти, а ако не можем да отговорим на даден модел или функция, организираме специализирана онлайн презентация с налична машина от груп шоурум заедно с клиента.

Наличните машини в шоурумите служат не само за търговски презентации и продажба, а също така и за обучение на ученици по дуално обучение, преквалификация на служители, както и разработка на виртуални симулатори за обучение на сервизни техници и оператори на машини.

За повече информация за налични машини и възможности за покупка, свържете се с нашия търговски отдел.

5. ПОСЛЕДНИ НОВОСТИ ОТ СВЕТА НА ДЪРВООБРАБОТВАНЕТО – WOODWOP 8.0

Въпреки трудностите през последните две години, мебелната индустрия също се възползва от ускорените темпове на дигитализация. HOMAG Group като водещ доставчик на технологии в бранша непрестанно създава нови решения за повишаване на ефективността на своите клиенти и облекчаване на ежедневните им задачи.

В тази връзка ще ви запознаем с новостите, започвайки от един от най-важните софтуери в бранша, а именно woodWOP или WOP специализираното решение на HOMAG Group за генериране на CNC файлове, познато на потребителите на CNC машини от повече от три десетилетия.

Фокусът на новата версия на woodWOP е върху практичните помощници за удобна обработка, които правят производството с woodWOP 8.0 още по-удобно, удобно и в крайна сметка по-бързо.

Новите функции накратко:

Бързо като суперлепило: С новия съветник за лепене можете да програмирате по-ефективно детайлите за с операции по кантиране на CNC машини.

Всичко е погравнено: Асистентът за контури предлага на начинаещите широка подкрепа за програмиране на детайли, които с неправилни форми.

Радост за напреднали потребители: Асистентът за формули ви позволява лесно да дефинирате сложни формули.

Сложното става лесно: Помощните графики, допълнителните атрибути и изгледът на формулите опростяват работата с разширени таблици с променливи.

Опитът ви прави по-бързи: Запазете изпитани и тествани настройки в CAM-Plugin за подобни приложения.

Всичко с един поглед: Разпознаването на характеристиките на детайла открива не само отвори, но и джобове и канали в 3D модела на детайла.

Повече информация, както и безплатна демо версия на woodWOP можете да откриете на:

<https://www.homag.com/en/product-detail/cnc-programming-software-woodwop>

WOODWOP⁸



КОНТАКТИ

	ПРОДАЖБИ	ГОРЕЩА ЛИНИЯ	СЕРВИЗНИ ТЕХНИЦИ	РЕЗЕРВНИ ЧАСТИ
тел.:	052 822 199	052 822 202	052 822 202	052 822 216
e-mail:	sales@mos-robotics.com	support@mos-robotics.com	service@mos-robotics.com	parts@mos-robotics.com

Получавайте винаги най-актуалните новини за бранша от нашия Newsletter абонирайки се на:

<https://www.mos-robotics.com/newsletter>

С цел максимална прозрачност, документация на процесите, както и възможно най-бърза реакция за отстраняване на проблеми предоставяме на клиентите си нашия портал за обслужване на клиенти, на който можете да разглеждате всички ваши казуси свързани с продукти, които представяваме. Също така имате достъп до нашата база с документация настройки и специализирани функции, както и начини за разрешаване на казуси.

Достъпът до портала ни следва да бъде одобрен от наш представител.

Пишете ни на support@mos-robotics.com и ще активираме вашият фирмен акаунт за:

<https://support.mos-consult.com/>

